

WERDE TEIL UNSERES TEAMS!

KÖHL

AUSSERGEWÖHNLICHE IDEEN. INTELLIGENTE LÖSUNGEN. NACHHALTIGES DENKEN.

Mit Kreativität und Know-how setzt KÖHL neue Impulse rund um das Thema Sitzen. Neuland betreten, ohne die Bodenhaftung zu verlieren. Dinge weiterdenken und das Wesentliche dabei im Auge behalten: Mit diesem Ansatz haben wir uns als KÖHL GmbH aus Rödermark in Hessen seit 1976 einen außergewöhnlichen Ruf im Markt für Bürositzmöbel erarbeitet. Dabei behalten wir Begeisterung und Zufriedenheit unserer Auftraggeber, Partner und Mitarbeiter immer im Fokus: Die ständige Weiterentwicklung von Produkten, Qualität, Services und Abläufen schafft spürbare Mehrwerte für alle Kunden. Sichere Arbeitsplätze und Maßnahmen zur Schonung der Umwelt sind als wesentliche Grundsätze fest im Unternehmen verankert. Beides zusammen belegt unser leidenschaftliches Bekenntnis zur unternehmerischen und gesellschaftlichen Verantwortung.

Für die Regionen nördliches Bayern (+ Sachsen PLZ 07, 08, 09) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

GEBIETSVERKAUFSLEITER M/W/D

Sie sind ein kontaktstarker, zuverlässiger Gebietsverkaufsleiter (im Außendienst), dem Beratung und Verkauf von erklärungsbedürftigen, innovativen und designorientierten Produkten an eine B2B Zielgruppe viel Freude bereitet? Sie beherrschen die Unterstützung von Bestandskunden und der Aufbau von Beziehungen zu neuen Kundengruppen aus dem Effeff und wollen sich jetzt einem modernen, unternehmergeführten Mittelständler anschließen, der Ihnen eine Zukunftsperspektive bietet? Wenn Sie zusätzlich mit dem Schlagwort „New Work“ ein interessantes Aufgabenfeld verbinden, welches Ihnen vielfältige Perspektiven für den beruflichen Erfolg bietet, sollten Sie mit uns Kontakt aufnehmen.

IHRE AUFGABEN IM ÜBERBLICK

- Realisierung der vorgegebenen Unternehmensziele wie Absatz- und Umsatzverantwortung im Verkaufsgebiet
- Erstellen von regionalen Verkaufskonzepten und deren Umsetzung
- Entwickeln von Kundenbeziehungen und der Aufbau von Netzwerken mit Multiplikatoren (Planer, Architekten, Innenarchitekten, Immobilienentwickler, etc.)
- Planen von Informations- und Schulungsveranstaltungen inkl. Realisierung
- Durchführung von regionalen Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen
- Repräsentieren von KÖHL auf Messen und bei Veranstaltungen von Vertriebspartnern/Kunden sowie Teilnahme an internen Workshops und Tagungen
- Unterstützung von Marketingaktivitäten, Pflege von Stammdaten und unseres CRM-Systems



Bereit für all das? Dann senden Sie Ihre PDF-Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an bewerbung@koehl.com.

KÖHL GmbH | Sitzmöbel | Paul-Ehrlich-Straße 4 | 63322 Rödermark | GERMANY

S. 1/2

WERDE TEIL UNSERES TEAMS!



DAS BRINGEN SIE MIT

- Mehrjährige, relevante Berufserfahrung im Außendienst, idealerweise in der Büromöbelbranche oder im Fachhandel für dekorative Produkte und Systeme
- Ausgeprägte mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeit sowie Verhandlungs- und Verkaufsgeschick
- Erfahrung und Erfolg im Aufbau von Berufsnetzwerken
- Gute EDV-Kenntnisse (MS-Office, CRM-System, pCon)
- Sehr gute Anwenderkenntnisse von mobilen Endgeräten (Smart-Phone, Tablet, Laptop)
- Reisebereitschaft und Führerscheinklasse B
- Idealerweise haben Sie Ihren Wohnort im Verkaufsgebiet
- Technisches Verständnis für erklärungsbedürftige Produkte
- Hohe Eigenmotivation und Kontaktstärke verbunden mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Sehr gute Organisationsfähigkeit, hohe Belastbarkeit sowie Teamgeist und Flexibilität

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Vielseitiges und anspruchsvolles Aufgabengebiet
- Gestaltungsspielraum mit viel Eigenverantwortung bei einem profitablen, mittelständischen Unternehmen, welches Stabilität und Modernität vereint
- Wettbewerbsfähiges Gehalt (Fixum, Provision, Prämie) und eine leistungsfähige Infrastruktur (PKW, Büroeinrichtung für zuhause, etc.)
- Unterstützung durch das beste Innendienstteam unserer Branche! Qualitativ herausragende Produkte und konsequente Fachhandelsorientierung (vgl. markt intern Leistungsspiegel Bürositzmöbelhersteller 2016/2018/2020/2022)
- Mit Ergonomie-, Innovations- und Designpreisen ausgezeichnetes Produktportfolio mit Differenzierungsmerkmalen und Mehrwert
- Familiäres Umfeld, engagierte Kollegen und eine Geschäftsführung „zum Anfassen“

WIR FREUEN UNS AUF IHRE BEWERBUNG!



Bereit für all das? Dann senden Sie Ihre PDF-Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an bewerbung@koehl.com.

KÖHL GmbH | Sitzmöbel | Paul-Ehrlich-Straße 4 | 63322 Rödermark | GERMANY